

Estadísticas Anuales de Ingresos de Unicity 2024

UNICITY



Clientes

La mayoría (**90%**) de las personas que compran productos Unicity cada mes son clientes leales. No participan en la oportunidad financiera de Unicity ni reciben compensación de la compañía.

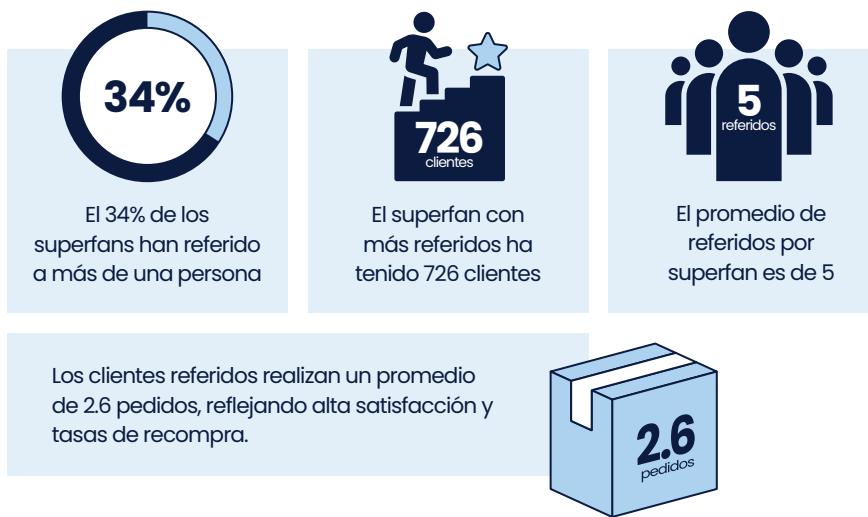
Su motivación es simple: valoran su salud y confían en que los productos de Unicity apoyan sus metas de bienestar.

Este grupo constituye la base del éxito de Unicity. Una base sólida de clientes que compran únicamente por beneficio personal y no por ganancias valida nuestra misión y fomenta un crecimiento sostenible.

Promotores o "superfans"

El **10%** de los clientes de Unicity comparten exitosamente nuestros productos con otras personas. A estos individuos los llamamos "promotores" o "superfans" porque han referido al menos a una persona que ha realizado una compra.

Los superfans no participan en el plan de compensación de Unicity y no ganan comisiones. En su lugar, reciben crédito de producto como agradecimiento por sus referencias. No comparten para obtener ganancias, sino porque han experimentado valor real con los productos de Unicity y desean que otros también lo hagan. Este grupo juega un papel vital en nuestro crecimiento orgánico, y para muchos clientes, la recomendación de un superfan es su primera introducción a Unicity.



Constructores de Equipo: Líderes de nivel Director

Los distribuidores que alcanzan rangos de **Director** han ido más allá de tener clientes personales y ayudan a otros a lanzar sus propios negocios con Unicity. Apoyan a sus equipos mientras continúan refiriendo nuevos clientes. Estos líderes invierten tiempo en mentoría, capacitación y creación de duplicación dentro de sus equipos.

	Ingreso Anual			Clientes Personales		Total Clientes Activos		Tiempo en Lograrlo	
	Alto	Bajo	Promedio	Mínimo	Promedio	Mínimo	Promedio	Mínimo	Máximo
Director (1.3%)	\$148,930	\$5,489	\$26,355	2	101	19	1259	1mes	540 meses
Director Senior (1%)	\$301,099	\$13,805	\$52,896	5	157	22	1285	1mes	348 meses
Director Ejecutivo (0.5%)	\$268,637	\$5,876	\$81,524	2	244	5	1611	1mes	330 meses

Liderando una Organización

En los rangos Presidenciales y superiores, los líderes están guiando equipos y organizaciones más grandes. Aunque muchos continúan trabajando en Unicity de forma parcial, dedican tiempo constante cada mes para apoyar sus redes en crecimiento. Unicity recomienda que todos los Distribuidores mantengan su fuente de ingresos principal hasta que sus ingresos con Unicity la superen significativamente. Para la mayoría, los ingresos con Unicity complementan su estilo de vida, ofreciendo mayor **libertad, impacto y flexibilidad**.

	Ingreso Anual			Clientes Personales		Total Clientes Activos		Tiempo en Lograrlo	
	Alto	Bajo	Promedio	Mínimo	Promedio	Mínimo	Promedio	Mínimo	Máximo
Director Presidencial (0.4%)	\$1,391,272	\$52,712	\$234,919	10	289	275	6911	1mes	331 meses
Zafiro Presidencial (0.2%)	\$465,258	\$151,399	\$260,408	106	343	661	5554	3 mes	330 meses
Rubí Presidencial (0.1%)	\$998,675	\$163,460	\$586,674	67	977	9360	48542	4 mes	250 meses
Diamante y superior (0.3%)	\$4,904,576	\$83,704	\$1,220,828	2	206	1601	46187	16 mes	332 meses

Las estadísticas presentadas reflejan ingresos brutos antes de gastos de Distribuidores activos en EEUU y Canadá que cumplieron los requisitos mínimos de actividad de su rango durante al menos seis meses en 2024.

Incluyen todas las comisiones, bonos e incentivos ganados durante ese período.

Estos ingresos no incluyen gastos relacionados con el negocio. Sin embargo, construir un negocio Unicity no debe requerir una inversión financiera sustancial. Desalentamos activamente que los Distribuidores gasten en publicidad, compra de clientes potenciales, creación de sitios web o desarrollo de plataformas de capacitación a gran escala. La mayoría de los Distribuidores exitosos construyen su negocio desde casa utilizando herramientas simples como un teléfono y una conexión a internet.

Los ingresos reales varían significativamente según el esfuerzo individual, la constancia y otros factores. El éxito no está garantizado y depende de la iniciativa, el liderazgo y la dedicación personal. Los futuros Distribuidores deben evaluar estas estadísticas con esto en mente.

Constructores de Negocio

Aproximadamente **1 de cada 13 clientes** elige construir un negocio con Unicity, a menudo motivado por su propia experiencia positiva con los productos. Estos individuos comienzan refiriendo clientes y recibiendo comisiones por esas compras. Algunos lo hacen de forma casual para cubrir el costo de sus productos, mientras que otros hacen un esfuerzo más intencional para generar ingresos complementarios o incluso de reemplazo. La mayoría comienza este camino desarrollando una base de 10 o más clientes, lo que los lleva al título de Gerente.

Los Gerentes son personas que han invertido tiempo significativo (a menudo 20 horas o más) **para desarrollar una base de 10 o más clientes**. Este esfuerzo puede llevar días o meses, pero marca una transición clara de una promoción casual a un enfoque más enfocado de negocio.

	Ingreso Anual			Clientes Personales		Total Clientes Activos		Tiempo en Lograrlo	
	Alto	Bajo	Promedio	Mínimo	Promedio	Mínimo	Promedio	Mínimo	Máximo
Gerente (3%)	\$8,739	\$615	\$2,074	1	28	1	45	1 mes	385 meses
Gerente Senior (5.2%)	\$65,762	\$1,014	\$6,206	1	47	2	149	1 mes	396 meses
Gerente Ejecutivo (2.2%)	\$70,350	\$3,523	\$14,405	3	71	30	361	1 mes	390 meses