

UNICITY

Vergütungsplan

SCHAFTE DEINE CHANCE



Willkommen bei Unicity!

Mit der Unterstützung von Unicity kannst Du ein erfolgreicher Leader werden. Unser Modell bietet Dir alles, was Du brauchst, um ein starkes, nachhaltiges Geschäft und ein Einkommen für Dich und Deine Lieben aufzubauen – und anderen zu einem besseren Leben zu verhelfen. Dein Potenzial ist grenzenlos und wir sind gespannt, wie weit Du gehen wirst.

Nutzung dieses Dokuments

Zu Beginn Deiner Arbeit als Unicity Vertriebspartner hast Du wahrscheinlich Fragen zu unserem Vergütungsplan. Dieses Dokument kann wie ein Buch von Anfang bis Ende gelesen werden. Beginnend mit den Grundlagen zeigen wir Dir schrittweise alle Möglichkeiten, wie Du mit Deinem Unicity Geschäft Geld verdienen kannst. Mach Dich mit der Terminologie vertraut und sieh Dir regelmäßig die Beispiele an, während Du herausfindest, wie genau Du mit Unicity Geld verdienen kannst. Wenn Du Fragen hast, wende Dich an Deine Upline oder unser Vertriebspartner Success Team unter service.management@unicity.com. Bevor Du Dich versiehst, werden die Leute mit Fragen zu Dir kommen.

Inhalt

- 1 Die Grundlagen verstehen
- 4 Fast Start Bonus
- 5 Team Developement Bonus
- 6 Levels vs Generations
- 7 Generation Bonus
- 9 Weitere Boni & Auszahlungen
- 10 Centurion Club
- 11 Wichtige Fragen und Antworten
- 13 Glossar

Die Grundlagen verstehen

Hier sind einige Begriffe, die Du zum Anfang wissen solltest (am Ende des Dokuments findest Du ein vollständiges Glossar).

VERTRIEBSPARTNER

Unicity Vertriebspartner sind Teil einer besonderen Gemeinschaft von Menschen, die Gesundheit und Wellness fördern und sich damit ein Geschäft aufbauen. Sie können Provisionen verdienen, profitieren von Großhandelspreisen und haben viele Chancen, für ihre harte Arbeit Reisen und Belohnungen zu verdienen.

Aktiver Vertriebspartner: Vertriebspartner mit mindestens 100 PV im Monat.

MEMBER

Das Unicity Member Programm ist für loyale Kunden gedacht, die regelmäßig die Unicity Produkte kaufen, aber nicht daran interessiert sind, Provisionen zu verdienen (oder noch nicht). Member erhalten die gleichen Preisnachlässe wie Vertriebspartner und verdienen Produktguthaben, wenn sie Unicity mit anderen teilen.

VORZUGSKUNDEN

Kunden, die Unicity Produkte zum Einzelhandelspreis erhalten.

Handelsspanne: Die Preisdifferenz, die die Vertriebspartner erhalten, wenn sie ein Produkt an einen Kunden verkaufen.

VOLUMEN

Der einem Unicity Produkt zugeschriebene Punktwert. Die von Dir verdienten Provisionen basieren auf Deinem Volumen und werden monatlich berechnet (VM).

Es gibt drei Arten Volumen, die Du kennen solltest:

- **Persönliches Volumen (PV):** Das Volumen der Produkte, die Du und Deine Kunden einkaufen
- **Team Volumen (TV):** Summe Deines PV plus dem PV Deiner von Dir gesponserten Member und Vertriebspartner
- **Organisationsvolumen (OV):** Das PV von Dir, den von Dir gesponserten Member und Vertriebspartner plus dem PV von allen unter ihnen

Persönlicher Rabatt: Erhalte Belohnungen für den Kauf, den Konsum und den Verkauf von Produkten. Nachdem Du Deine ersten 1.000 PV als Vertriebspartner gekauft hast, kannst Du 10% Provisionen von Deinem monatlichen PV zurückverdienen, das 250 PV übersteigt.

Bein

Ein Bein ist ein Teil Deiner Downline, angefangen von der Person, die Du direkt gesponsert hast und jedem, der unter ihnen zu Unicity gestoßen ist.

- **Aktives Bein:** Jedes Bein mit einem Vertriebspartner oder Member mit mind. 100 PV.
- **OV Bein:** Gesamtmenge des OV eines Beins in einem Volumenmonat.

KOMPRESSION

Für Unicity Ränge sind 1.000 TV und das OV aus mehreren Beinen nötig. Um dies zu erleichtern, nutzt Unicity bei Deiner Organisation zwei Formen der Kompression:

- **Horizontale Kompression (HC):** Unicity summiert automatisch das OV der Beine eines Vertriebspartners – unter Ausschluss der beiden größten Beine – um ein einziges Bein zu erstellen.
- **Vertikale Kompression (VC):** Unicity summiert automatisch das Volumen der Member und Vertriebspartner unter Dir hinab bis zum ersten aktiven Vertriebspartner.

WIE SIEHT DAS DANN AUS?

Hier siehst Du wie Dein erster Monat bei Unicity aussehen könnte und wie die wichtigsten Faktoren des Unicity Vergütungsplans zusammenwirken. Im nächsten Beispiel erfährst Du, was das für Deinen Verdienst bedeuten könnte.

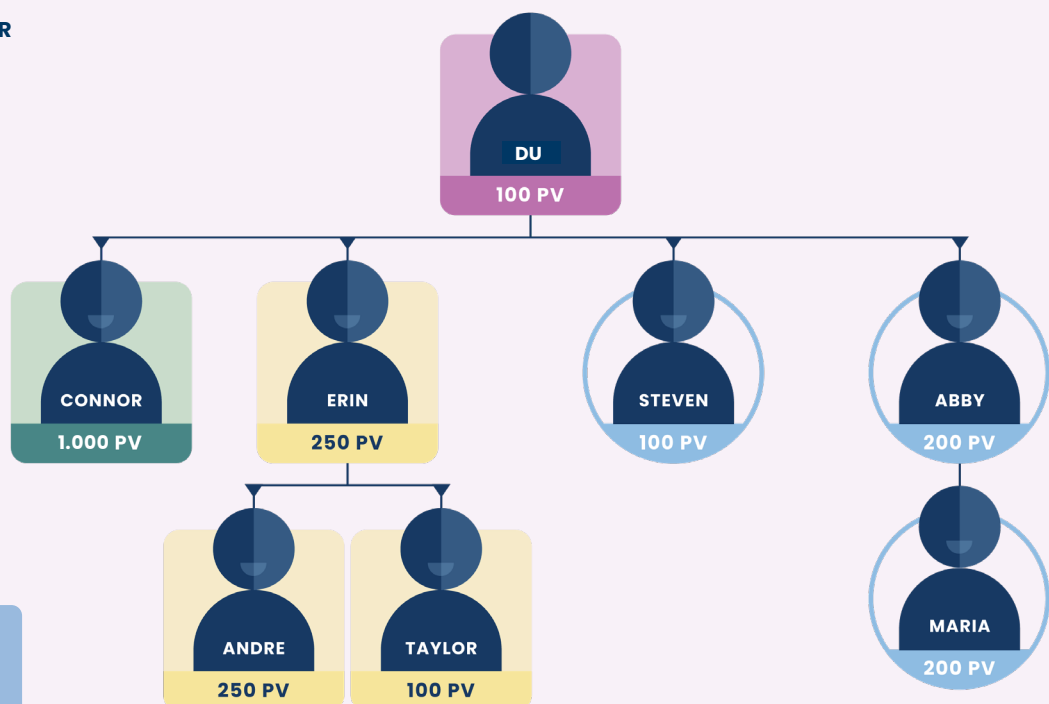
■ VERTRIEBSPARTNER
○ MEMBER

PV = 100
TV = 1.850
OV = 2.200

OV BEINE

■ BEIN 1 = 1.000
■ BEIN 2 = 600
■ HC BEIN = 500

Beachte: Die Beine von Steven und Abby werden zu Deinem dritten Bein komprimiert.



Mit der Zeit wird Deine Organisation wachsen und komplexer werden, aber egal, ob Du 4 oder 400 Beine hast, diese Grundlagen gelten immer.

Fast Start Bonus

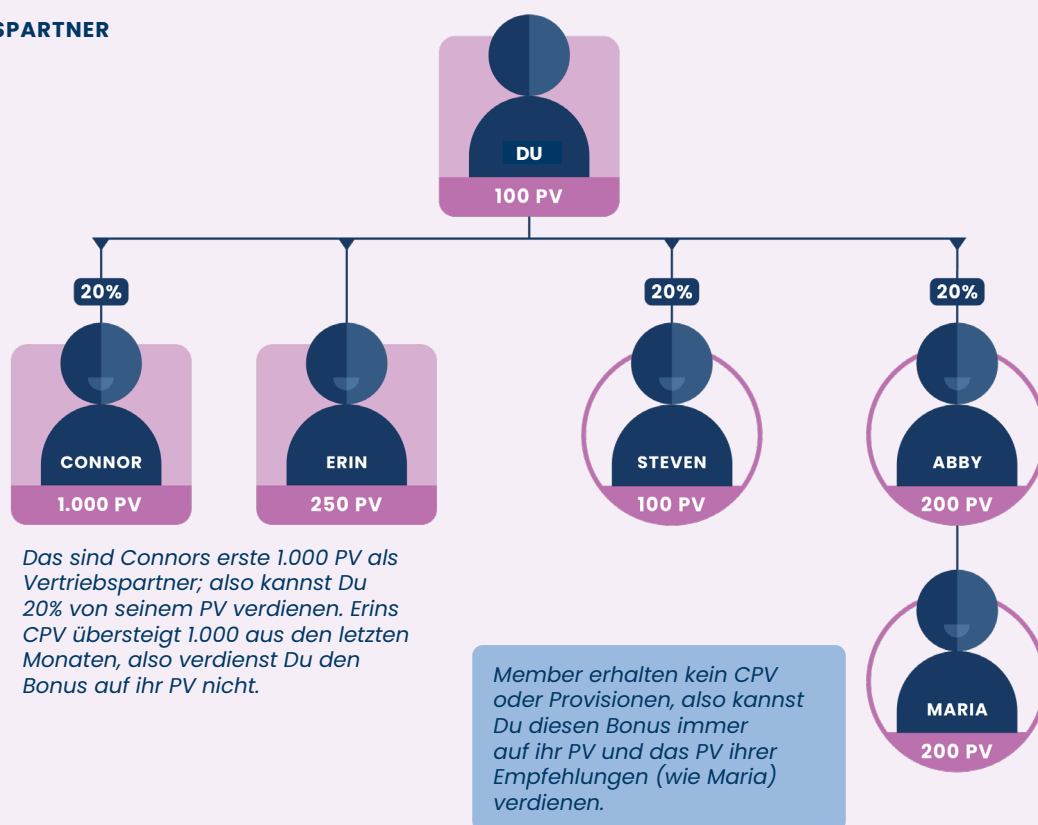
Verdiene bis zu 20% Provisionen beim Geschäftsaufbau. Dieser Bonus wird auf das gesamte Member Volumen sowie auf die ersten 1.000 persönlichen Volumen (PV) neuer Vertriebspartner gezahlt. Der verdiente Prozentsatz hängt von Deinem kumulativen PV (CPV) ab.

100 CPV = 10%

500 CPV = 15%

1.000 CPV = 20%

■ VERTRIEBSPARTNER
○ MEMBER



Hier ein Beispiel für den Fast Start Bonus. Du würdest \$300 (1.500 PV x 20% = \$300) mit dem Fast Start Bonus verdienen; dazu kommt der Generation Bonus und der Team Development Bonus.*

* Wenn Du Dich nicht für das Maximum von 20% qualifizierst, wird die Differenz an die nächste Upline (Sponsor) ausgezahlt, die sich für die verbleibenden Prozente/den höheren Prozentsatz qualifiziert.

Team Development Bonus

Der Team Development Bonus belohnt Dich für die Unterstützung Deines Teams – unabhängig davon, welchen Rang Du oder Deine Downline haben. Dein Bonusprozentsatz ist abhängig von Deinem PV und die Bonushöhe vom PV Deiner Downline-Vertriebspartner, die mehr als 1.000 CPV haben.

100 PV = 3%

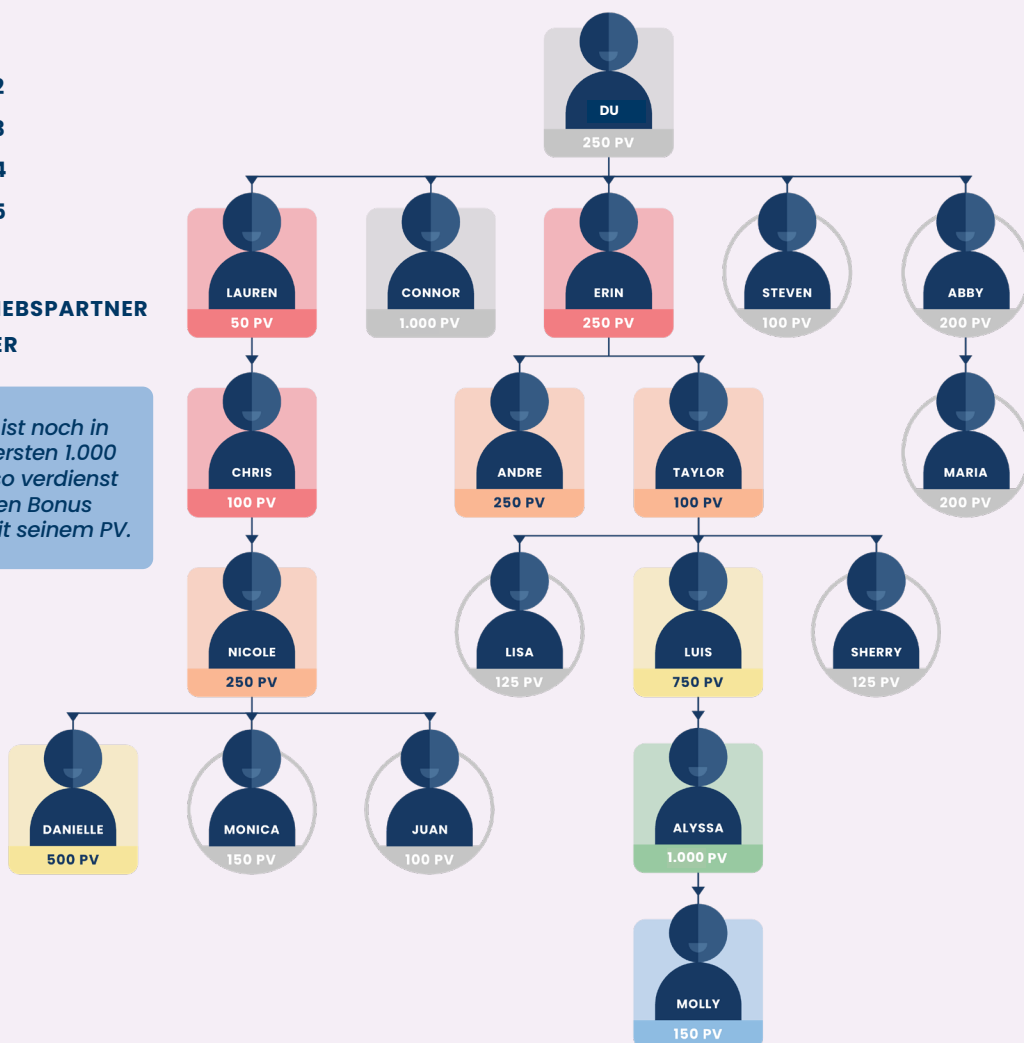
250 PV = 5%

Ein Level summiert das in einem Bein generierte Volumen bis zum ersten aktiven Vertriebspartner. Du kannst auf so viele Level verdienen, wie Du aktive Beine hast, bis zu 5.

- LEVEL 1
- LEVEL 2
- LEVEL 3
- LEVEL 4
- LEVEL 5
- N/A

- VERTRIEBSPARTNER
- MEMBER

Connor ist noch in seinen ersten 1.000 CPV, also verdienst Du diesen Bonus nicht mit seinem PV.

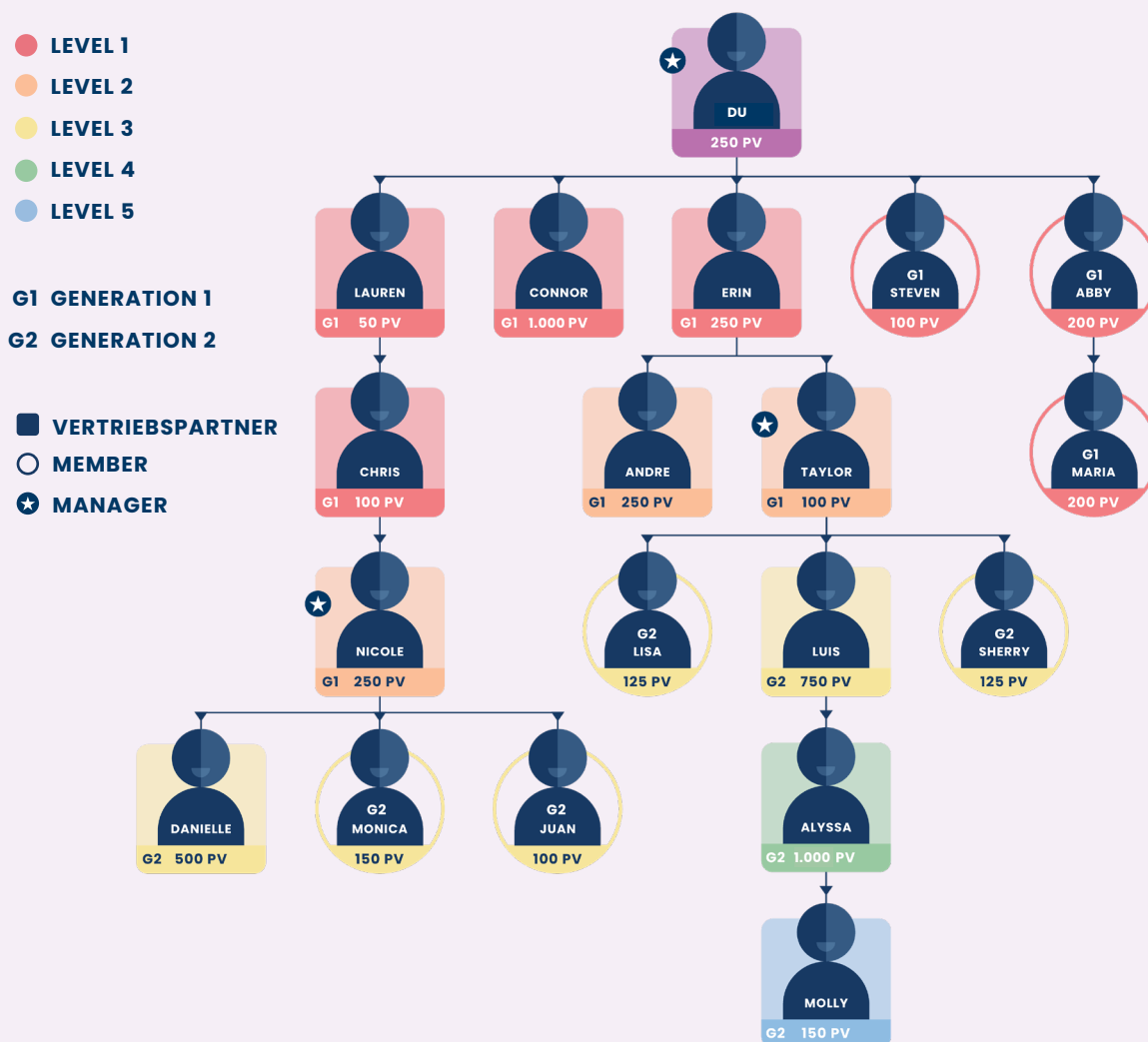


In diesem Beispiel hast Du 5 aktive Beine und Dein Team Development Bonus würde \$170 betragen (3.400 PV x 5% = \$170). Diesen Bonus würdest du zusätzlich zum Fast Start Bonus und zum Generation Bonus erhalten.

Level vs. Generationen

Gehen wir einen Schritt weiter, um Levels vs. Generationen zu verstehen. Gerade haben wir gelernt, dass ein Level das Volumen aus einem Bein bis zum ersten aktiven Vertriebspartner ist, während eine Generation das Volumen aus einem Bein bis zum ersten qualifizierten Manager darstellt. Unicity wendet in beiden Fällen automatisch vertikale Kompression an.

Beachte, dass sich die Einteilung eines Levels von der einer Generation unterscheidet, wie in diesem Beispiel dargestellt.



* Eine Generation ist das Volumen aus einem Bein bis zum ersten qualifizierten Manager oder darüber in einem bestimmten Volumenmonat (VM).

Generation Bonus

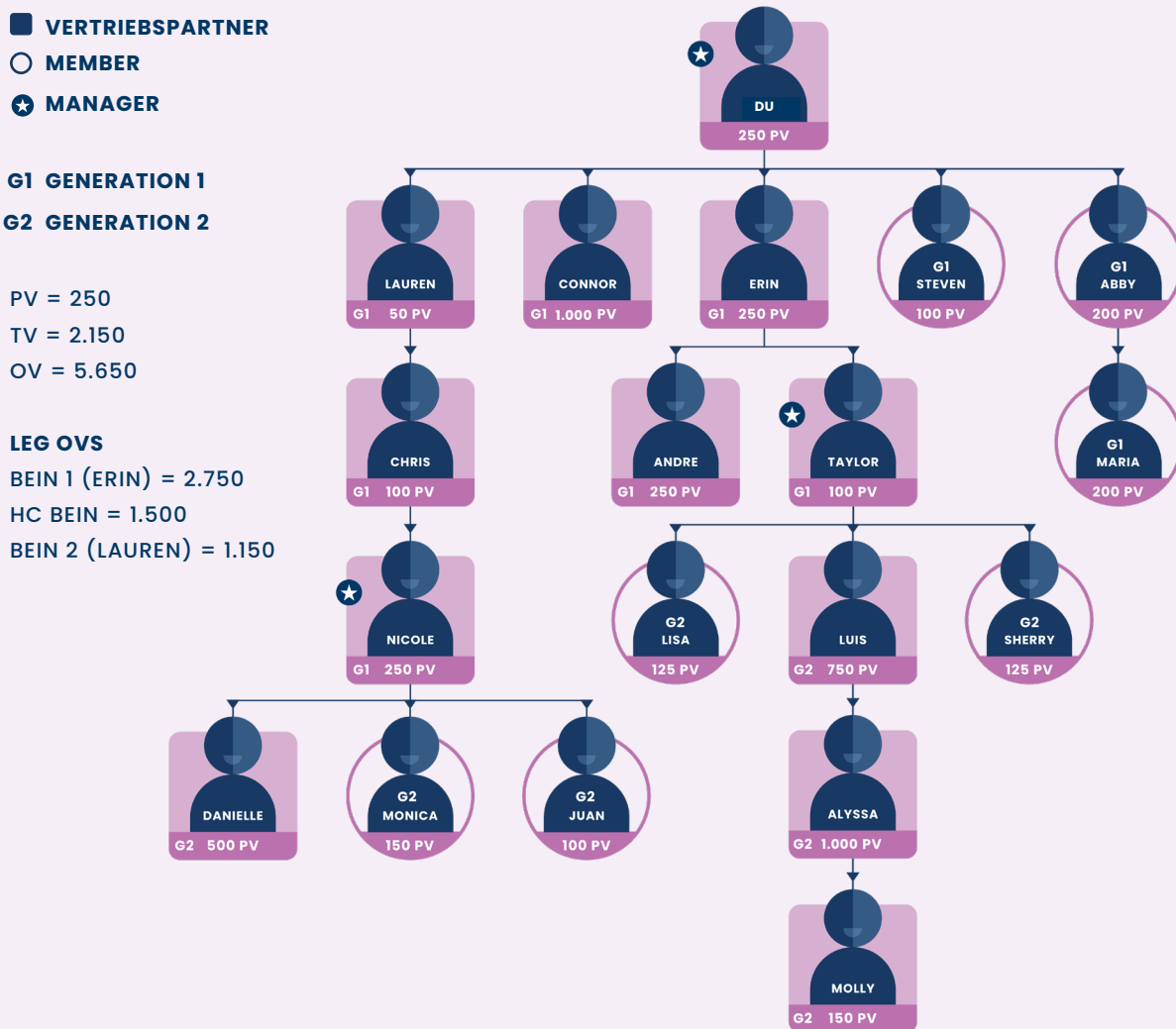
Für den Generation Bonus musst Du Dich mindestens für den Rang Manager qualifizieren. Hier siehst Du die Anforderungen und das Verdienstpotezial für jeden folgenden Rang.

Anforderungen		Manager	Senior Manager	Executive Manager	Director	Senior Director	Executive Director	Pres. Director	Pres. Sapphire	Pres. Ruby	Pres. Diamond
	Persönliches Volumen (PV)	100									
	Team Volumen (TV)	1.000									
	Aktive Beine	3									
	OV Bein	-	1k	3k	5k	10k	20k	40k	80k	160k	320k
Verdienstpotezial	Generation 1	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	Generation 2	-	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	Generation 3	-	-	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	Generation 4	-	-	-	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	Generation 5	-	-	-	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	Generation 6	-	-	-	-	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	Generation 7	-	-	-	-	-	3%	3%	3%	3%	3%
	Generation 8	-	-	-	-	-	-	3%	3%	3%	3%
	Generation 9	-	-	-	-	-	-	3%	3%	3%	3%
	Generation 10	-	-	-	-	-	-	-	1%	1%	1%
	Generation 11	-	-	-	-	-	-	-	-	1%	1%
	Generation 12	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1%

Der Generation Bonus kann der lukrativste Bonus im Unicity Vergütungsplan sein, weil Du Dich für alle Deine Beine qualifizieren und bis zu 12 Generationen tief verdienen kannst. Außerdem kannst Du doppelt verdienen und diesen Bonus zusätzlich zu anderen Boni wie Fast Start und Team Development erhalten.

GENERATION BONUS

Anhand der gleichen Organisation wie beim Team Development siehst Du hier, wie Du auch den Generation Bonus verdienen würdest. Beachte, dass sich diese Person als Senior Manager qualifiziert hat. Damit ist sie berechtigt, von den Generationen 1 und 2 ihrer Organisation zu profitieren.



Hier beträgt der Generation Bonus \$270 (5.400 PV x 5% = \$270), nämlich \$125 (2.500 PV x 5% = \$125) aus Generation 1 und \$145 (2.900 PV x 5% = \$145) aus Generation 2.

Weitere Boni & Auszahlungen

LIFESTYLE BONUS

Sobald Du mindestens den Rang Director erreicht und mindestens 5 aktive Beine hast, qualifizierst Du Dich für den Lifestyle-Bonus. Abhängig von Deinem Rang verdienst Du zwischen 150 und 1.000 USD pro Monat. Diese Tabelle zeigt Dir, wie hoch Dein Bonus bei jedem Rang ist:

DIRECTOR	SENIOR DIRECTOR	EXECUTIVE DIRECTOR
\$150	\$250	\$500
PRESIDENTIAL DIRECTOR	PRESIDENTIAL SAPPHIRE	PRESIDENTIAL RUBY
\$750	\$750	\$1.000
PRESIDENTIAL DIAMOND		
\$1.000		

PRESIDENTIAL CLUB ACHIEVER'S BONUS

Der einmalige Presidential Club Achiever's Bonus ist Zeit und Arbeit wert. Um Dich zu qualifizieren, musst Du mit mindestens 5 aktiven Beinen den Rang eines Presidential Director oder höher erreichen und drei Monate lang halten. Der Bonus beträgt zwischen 10.000 und 100.000 USD, je nachdem, für welchen Bonus Du Dich qualifizierst.

PRESIDENTIAL DIRECTOR	PRESIDENTIAL SAPPHIRE
\$10.000	\$20.000
PRESIDENTIAL RUBY	PRESIDENTIAL DIAMOND
\$40.000	\$100.000

Weitere Boni findest Du in unserer Broschüre zu den Rängen ab Diamond unter library.unicity.com.

Centurion Club

Der Centurion Club ist eine Elite-Level, das Vertriebspartner für außergewöhnliche Leistungen bei der erfolgreichen Vermittlung von Feel Great an mindestens 100 Menschen belohnt.

SO ERREICHST DU CENTURION

Ein Unicity Vertriebspartner erreicht den Status Centurion, wenn man in einem gegebenen Volumenmonat einen Centurion-Wert von 100 Punkten hat. Man bleibt Centurion, solange man 100 Punkte hält.

Die Punkte für den Centurion-Wert verdienst Du in erster Linie durch den direkten Verkauf von Feel Great Packs an Member. Alles zu Deinem Centurion-Wert findest Du in unserer Centurion Club Broschüre auf library.unicity.com.

BONUSAUSSZAHLUNG FÜR CENTURIONS

Vor allem haben Centurions und alle, die darauf hinarbeiten, die Chance auf zusätzliche Bonuszahlungen auf das Feel Great-Volumen der zweiten, dritten und vierten Generation, wie unten dargestellt.

ZUSÄTZLICHER GENERATION BONUS FÜR CENTURIONS

Centurion Wert	Gen 2 Steigerung*	Gen 3 Steigerung*	Gen 4 Steigerung*
30 – 59	2%	2%	2%
60 – 99	3%	3%	3%
100+	5%	5%	5%

**Centurion Bonus wird nur auf Feel Great Volumen ausgezahlt*

Wichtig beim Centurion Club ist auch die Centurion-Leader-Regel, die den Betrag bestimmt, den ein Vertriebspartner an Feel Great Volume aus dem Unicity Generation Bonus verdienen kann, basierend auf dem persönlichen Centurion-Wert des Vertriebspartners pro Monat. Dein Centurion Count bestimmt also den Betrag, den du mit dem Feel Great Volumen Deiner Downline verdienen kannst. Weitere Informationen zu dieser Regel findest Du auch in der Centurion Club Broschüre.

Wichtige Fragen und Antworten

WIE BEKOMME ICH MEINE VERGÜTUNGEN?

Grundsätzlich werden die Unicity Vergütungen monatlich ausgezahlt. Es gibt aber zwei Ausnahmen:

Die Handelsspanne und der Fast Start Bonus werden wöchentlich ausgezahlt, vorausgesetzt Du hast zu diesem Zeitpunkt des Monats bereits Deinen Status als aktiver Vertriebspartner mit 100 PV erreicht. (Achtung: Abo-Bestellungen werden erst nach Versand gezahlt!)

Wenn Du als Vertriebspartner ein zweites (oder weiteres) Feel Great 10er-Pack kaufst, bekommst Du es zu einem Sonderpreis, der direkt an der Kasse abgezogen wird. So werden Deine Bemühungen zum Geschäftsaufbau direkt bei der Bestellung belohnt! Dieser Rabatt ersetzt andere Bestandteile Eurer Provision.

So erhältst Du Deine Vergütungen:

per Banküberweisung – bitte hinterlege dafür bitte Deine Bankverbindung bei ums.

Auf Dein persönliches paylution Konto, von dem aus man die Vergütung auf sein Bankkonto oder eine Paylution Visa Prepaid-Karte (sofern verfügbar) überweisen kannst. Paylution ist ein Drittanbieter, der auch als Hyperwallet Pay Portal bekannt ist. Alles über **paylution erfährst Du im Help Center**.

WELCHE VORTEILE BRINGEN MIR CENTURION-PUNKTE?

Der Centurion-Status ist kein Rang innerhalb des Unicity Vergütungsplans, aber ein wichtiger Schritt, um ein nachhaltiges Geschäft aufzubauen, zusätzliche Einkommensquellen zu erschließen und mehr. Dein Centurion-Zähler zeigt Dir

Wichtige Fragen und Antworten

nicht nur an, wie erfolgreich Du Deinen Feel Great Kundenstamm aufbaust, sondern erschließt Dir auch Trainingsmöglichkeiten, erleichtert Dir die Qualifikation für den Reward Trip und vieles mehr. Mehr darüber erfährst Du im **Unicity Help Center für Vertriebspartner** und in der **Centurion Club Broschüre**.

Centurion Club Broschüre
herunterladen:



WIE FINDE ICH MEHR ÜBER DEN UNICITY VERGÜTUNGSPLAN UND SEINE VORTEILE HERAUS?

Wenn Du den Unicity Vergütungsplan wirklich verstanden hast, kann er Dir helfen, Deine Einkommenschancen zu maximieren! Nutze unser **Online-Tutorial zum Unicity Vergütungsplan** auf Youtube, um alles zu lernen, was Du für den optimalen Geschäftsaufbau brauchst.

Unicity Vergütungsplan
Tutorial (Deutsch):



Besuche das Unicity Help Center, um mehr darüber zu erfahren, wie Du Dein Geschäft aufbaust und verwaltest, neue Ränge erreichst, Dein Einkommen maximierst und vieles mehr!

Glossar

AKTIVES BEIN

Jedes Bein mit einem aktiven Vertriebspartner mit mindestens 100 PV.

AKTIVER VERTRIEBSPARTNER

Vertriebspartner in gutem Ansehen mit mindestens 100 PV im Monat.

BEIN

Eine vollständige Downline-Organisation beginnend mit einem Frontline-Vertriebspartner oder Member.

DOWNLINE ORGANISATION ODER DOWNLINE

Die Frontline eines Vertriebspartners mit allen Vertriebspartnern, deren Frontline, deren Frontline, usw.

ENROLLER/SPONSOR

Der Vertriebspartner, der einen Interessenten direkt angeworben und/oder empfohlen hat, um Unicity Vertriebspartner zu werden und der als Enroller/Sponsor auf dem Vertriebspartner Vertrag anerkannt wird.

FRONTLINE

Vertriebspartner direkt unter dem Sponsor in der Downline des Sponsors.

GENERATION

Eine Generation summiert das Volumen, das von jedem Bein bis zum ersten qualifizierten Manager oder höher in einem bestimmten Volumenmonat generiert wurde. Zur optimalen Berechnung wird vertikale Komprimierung genutzt.

HORIZONTALE KOMPRESSION

Geschütztes Unicity Verfahren zur Summierung des OV der Beine eines Vertriebspartners – unter Ausschluss der beiden größten Beine – um ein einziges Bein zu erstellen.

KUMULATIVES PERSÖNLICHES VOLUMEN (CPV)

Die Summe Deines persönlichen Volumens ab Deinem Einstieg als Vertriebspartner.

LEVEL

Ein Level summiert das in einem Bein generierte Volumen bis zum ersten aktiven Vertriebspartner. Die Levels werden beim Team Development Bonus verwendet.

Glossar

ORGANISATIONSVOLUMEN (OV)

Summe des gesamten Volumens von Dir und Deiner gesamten Downline in einem Volumenmonat.

OV BEIN

Gesamtmenge des OV eines Beins in einem Volumenmonat.

PERSÖNLICHES VOLUMEN (PV)

Das Volumen, das sich aus den Produktkäufen des Vertriebspartners und den Produktkäufen seiner Kunden durch Unicity während eines Volumenmonats ergibt.

RANG/VERTRIEBSPARTNER RANG

Ein Titel im Unicity Vergütungsplan zur Beschreibung des Levels der Anerkennung oder Belohnungen, die ein Vertriebspartner verdient hat.

TEAMVOLUMEN (TV)

Summe des monatlichen PV eines Vertriebspartners sowie dessen Vertriebspartnern und Member in der Frontline.

UNABHÄNGIGER VERTRIEBSPARTNER

Ein unabhängiger Vertragspartner der den offiziellen Unicity Vertriebspartner Vertrag unterzeichnet und abgeschlossen hat, dessen Vertriebspartner Vertrag von Unicity akzeptiert wurde und dessen Beziehung nicht anderweitig beendet ist.

UPLINE

Der Sponsor des Vertriebspartners, dessen Sponsor, dessen Sponsor, usw.

VERTIKALE KOMPRESSION (VC)

Wird in Verbindung mit dem Team Development Bonus und dem Generation Bonus zur Berechnung der Level und Generationen verwendet.

VOLUMEN

Der einem Unicity Produkt zugeschriebene Punktwert. Volumen wird als persönliches Volumen, Teamvolumen bzw. Organisationsvolumen berechnet.

VOLUMENMONAT (VM)

Der Zeitraum, der für die Berechnung des Verdienstes sowie der Ränge herangezogen wird.

Du hast Fragen?

Mehr über den Unicity Vergütungsplan findest Du hier

Leitfaden zum
Einstieg:



Youtube
Tutorial:



Unicity Distributor
Help Center:



Unicity Customer Service:
service.management@unicity.com